

ЛОГИЧЕСКАЯ МАТРИЦА ПРОГРАММЫ

<u>ТЕМА</u>	<u>СОДЕРЖАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</u>	<u>МЕТОДОЛОГИЯ, ФОРМЫ</u>	<u>ССЫЛКА НА РАБОЧУЮ ТЕТРАДЬ</u>
БЛОК 1: Что такое предпринимательство и как разработать первую бизнес-идею			
1.1 Стартуем!	1.1.1. Знакомимся 1.1.2. Обмениваемся ожиданиями 1.1.3. Намечаем этапы пути	Тренинг («Ледоколы») Модерация Теоретическая сессия	Блок-схема семинара
1.2. Малый бизнес как образ жизни	1.2.1. С чего начинается бизнес 1.2.2. Слагаемые успеха	Теоретическая сессия «Как начинать» - «Я хочу + Я могу» Презентация «Начало пути» Тренинг («Стратегический запас») Интервью с успешным предпринимателем	«Я могу»
1.3. Выбираем бизнес-идею	1.3.1. Формируем массив бизнес-идей 1.3.2. Идея для меня 1.3.3. Идея нашей группы	Теоретическая сессия «Генерирование бизнес-идей» Мозговой штурм Групповая работа (Упражнение «Аукцион») Презентация «Критерии выбора» Презентация участников группы «Предприниматель на минуту» Работа преподавателя с группой. Формирование мини-групп.	«20 вопросов, которые помогут найти бизнес-идею» Ниши рынка
1.4. Подводим итоги	1.4.1. Работаем на настроение	Тренинг	

<u>ТЕМА</u>	<u>СОДЕРЖАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</u>	<u>МЕТОДОЛОГИЯ, ФОРМЫ</u>	<u>ССЫЛКА НА РАБОЧУЮ ТЕТРАДЬ</u>
БЛОК 2. Бизнес-идея и рынок			
2.1. Приветствуем, разминаемся	2.1.1. Формируем настроение 2.1.2. Ценные мысли вчерашнего дня.	Тренинг уверенного поведения Тренинг (Упражнение «Алтарь группы»)	
2.2. Оцениваем перспективность бизнес-идеи	2.2.1. Матрица «Продукт. Клиент. Конкурент». 2.2.2. Формируем матрицу. 2.2.3. Ресурсы и угрозы бизнесу.	Теоретическая сессия «Маркетинговые исследования» Презентация «Будут ли покупать мой товар?» Работа в мини-группах «Заполнение матрицы» Деловая игра «Бизнес-консультант»	Матрица Таблица «Свойства – выгоды» Вопросник «Продукт. Клиент. Конкурент».
2.3. «Планируем бизнес»	2.3.1. Диаграмма Ганта 2.3.2. Строим диаграмму 2.3.3. Защищаем тактику ведения бизнеса	Теоретическая сессия Работа в мини-группах Деловая игра «Бизнес-консультант»	Формат диаграммы
2.4. Учимся взаимодействовать с клиентом	2.4.1. Клиентская ориентация фирмы 2.4.2. Результативные продажи	Теоретическая сессия Тренинг продаж: ролевая игра (видеозапись).	Треугольник продаж
БЛОК 3. Формируем бизнес-план			
3.1. Приветствуем, разминаемся	3.1.1. Формируем настроение 3.1.2. Ценные мысли вчерашнего дня.	Тренинг уверенного поведения Тренинг (Упражнение «Алтарь группы»)	

<u>ТЕМА</u>	<u>СОДЕРЖАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</u>	<u>МЕТОДОЛОГИЯ, ФОРМЫ</u>	<u>ССЫЛКА НА РАБОЧУЮ ТЕТРАДЬ</u>
3.2. Вносим цифры в бизнес-план	3.2.1. Стартовый капитал. Расходы. Доходы. 3.2.2. Считаем 3.2.3. Прибыльность бизнеса	Презентация «Ваш бизнес в цифрах» Работа в мини-группах Работа тренеров с мини-группами	Таблицы "Бизнес в цифрах"
3.3. Где взять деньги?	3.3.1. Анализируем источники финансирования бизнес-идеи	Теоретическая сессия	
3.4. Я и мой бизнес	3.4.1. Защищаем свои бизнес-планы	Деловая игра «Бизнес-консультант»	
3.5. Подводим итоги	3.5.1. Что узнали, чему научились? 3.5.2. Прощаемся	Групповая работа. Упражнение «Собираем чемоданы»	